

TSL Sales Manager

Miejsce pracy: Poznań (centrala firmy), Łódź, Skierniewice, Tychy, Zielona Góra

Grupa SANMAR to lider w branży spedycyjnej obecny na rynku TSL od ponad 15 lat. Jesteśmy firmą ze 100% polskim kapitałem, wielokrotnie nagradzaną w rankingach biznesowych za dynamikę rozwoju, stabilność finansową i uczciwość biznesową. Obsługujemy klientów na terenie całej Europy, świadcząc usługi spedycji drogowej i około spedycyjne. Nasza centrala mieści się w Poznaniu przy ul. Dąbrowskiego 292. Więcej o nas na:

www.sanmar.pl

Do Twoich zadań należeć będzie:

- Pozyskiwanie Klientów Spedycyjnych na rynku polskim i zagranicznym oraz diagnoza ich potrzeb,
- Budowanie i utrzymywanie relacji z pozyskanymi klientami,
- Aktualizacja istniejącej bazy klientów spedycyjnych,
- Przekazywanie informacji o pozyskanych klientach do poszczególnych działów spedycji,
- Bieżąca współpraca z dyrektorem spedycji,
- Raportowanie wyników pracy do zarządu.

Wymagania:

- Poszukujemy osoby samodzielnej, kreatywnej i zaangażowanej, doświadczonej w sprzedaży usług z branży TSL, znającej rynek spedycyjno-transportowy i klientów na nim istniejących. Samodzielnej, sumiennej i uczciwej. Posiadającej zdolność analitycznego myślenia. Warunkiem koniecznym jest też znajomość conajmniej jednego języka obcego (preferowane: angielski, niemiecki i francuski).

Zainwestuj w swoją przyszłość i dołącz do nas, zapewniamy:

- Stabilizację dzięki umowie o pracę i stałej podstawie wynagrodzenia,
- Dodatkowe wynagrodzenie prowizyjne, współmierne do wyników Twojej pracy,
- Niezbędne narzędzia do pracy (telefon, komputer, samochód),
- Wsparcie w realizacji celów sprzedażowych: dostęp do bazy telekomunikacyjnych i weryfikacyjnej podmiotów z całej Europy,
- Samodzielność w planowaniu pracy i organizacji stanowiska pracy (możliwość samodzielnego działania, jak i budowania zespołu sprzedażowego w ramach Działu Sprzedaży TSL),
- Współpracę z zespołem doświadczonych spedytorów,
- Wsparcie prawne w codziennej pracy, posiadamy własny dział prawny,
- Dodatkowe benefity: kursy językowe, ubezpieczenie grupowe, prywatną opiekę medyczną, karty sportowe, imprezy integracyjne,
- Twój dobry nastrój – nasz zespół to zgrana drużyna profesjonalistów z pasją,
- Nowoczesne biuro i pokój relaksacyjny.

Aplikacje zawierające CV oraz zgodę na przetwarzanie danych osobowych na potrzeby niniejszego ogłoszenia prosimy przesyłać, w tytule podając **TSL Sales Manager**, na adres: praca@sanmar.pl

Niniejsze ogłoszenie nie stanowi oferty w rozumieniu przepisów K.C.

praca@sanmar.pl